

Schalung und Rüstung



Herausforderung

Ausgehend von einer Gemengelage an Eigenbestand, bedarfsgerechten Investitionen sowie zentraler und dezentraler Anmietung (projektweise Ausschreibung) von Schalung bei mehreren Anbietern sollte eine strukturierte und in sich konsistente Beschaffungsstrategie für die Warengruppe Rüstung und Schalung entwickelt werden.

Kundenreferenz:
Mittelständisches Unternehmen
auf dem Baugewerbe

Projektdauer:
6-8 Wochen

Einsparpotenzial:
10-15% vom
Beschaffungsvolumen



Herangehensweise

Analyse der Bedarfsstruktur sowie Ausschreibung und Verhandlung der als Standard definierten Schalungssysteme für Miete und Kauf. Optimierung der Beschaffungsprozesse durch Abwicklung über Rahmenverträge und zentrale Verantwortlichkeiten. Implementierung und Kommunikationen der Prozesse beim Kunden.



Ergebnis

Ein zusammenhängendes Beschaffungskonzept aus Kauf und Miete, welches den Eigenbestand an Schalung im Bedarfsfall sinnvoll und kosteneffizient ergänzt. Zusätzlich wurde eine starke Lieferantenbeziehung etabliert, um Trends und neue Technologien in der Bau-Industrie (RFID, 3D-Betondruck, etc.) gemeinsam vorantreiben zu können.